

АО «Navoiyazot»

**Сокращённая промежуточная финансовая
отчетность
за 1 полугодие 2026 года
(неаудированный)**

Содержание

Отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	3
Отчет о финансовом положении	4
Примечания к сокращённой финансовой отчетности	5-24

млн сум	Прим.	За 1 полугодие	
		2026 год	2025 год
Выручка	5	4,656,196	3,848,159
Себестоимость продаж	6	(2,947,854)	(2,514,092)
Валовая прибыль		1,708,342	1,334,067
Прочие доходы		36,597	25,762
Коммерческие расходы		(52,526)	(52,389)
Административные расходы	6	(81,518)	(71,087)
Прочие расходы	6	(114,895)	(120,852)
Прибыль от операционной деятельности		1,496,000	1,115,501
Финансовые доходы	7	54,040	5,337
Финансовые расходы	7	(288,971)	(420,778)
Чистые финансовые расходы		(234,931)	(415,441)
Прибыль до налогообложения		1,261,069	700,060
Расход по налогу на прибыль	9	(223,722)	(180,137)
Прибыль за отчетный год		1,037,347	519,923
Прочий совокупный доход/(убыток)			
<i>Статьи, которые не будут впоследствии реклассифицированы в состав прибыли или убытка:</i>			
Нетто-величина изменений справедливой стоимости долевых инструментов, оцениваемых через прочий совокупный доход		6,200	-
Изменения пенсионных обязательств			-
Соответствующий налог на прибыль		930	(143)
Прочий совокупный доход за отчетный год, за вычетом налога на прибыль		7,130	(143)
Общий совокупный доход за отчетный год		1,044,477	519,780

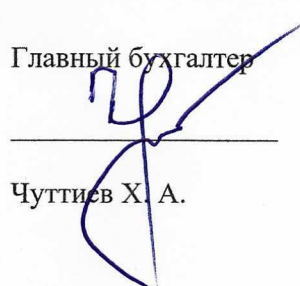
Финансовая отчетность была утверждена руководством 23 сентября 2026 года и от имени руководства ее подписали:

Председатель правления
Саматов Ф. Х.



Главный бухгалтер

Чуттисев Х. А.



млн сум	Прим.	30 июня (неаудированный) 2026 года	31 декабря 2025 года
АКТИВЫ			
Основные средства	11	5,981,702	6,258,568
Нематериальные активы		19,710	19,913
Инвестиции, учитываемые методом долевого участия	12	441,541	418,294
Прочие инвестиции		10,823	4,623
Долгосрочная торговая и прочая дебиторская задолженность	14	127,427	62,666
Отложенные налоговые активы		757,379	837,614
Внеоборотные активы		7,338,582	7,601,678
Запасы	13	1,192,629	1,366,646
Торговая и прочая дебиторская задолженность	14	764,566	671,088
Прочие инвестиции		4,319	3,368
Денежные средства и их эквиваленты	15	195,863	53,857
Оборотные активы		2,157,377	2,094,959
Итого активов		9,495,959	9,696,637
Собственный капитал			
Уставный капитал	16	731,972	731,972
Резервы		(13,615)	(31,889)
Накопленный убыток		(2,522,872)	(3,184,429)
Итого собственного капитала		(1,804,515)	(2,484,346)
Обязательства			
Кредиты и займы		5,080,178	5,293,233
Прочие долгосрочные обязательства		96,579	80,895
Долгосрочные обязательства		5,176,757	5,374,128
Кредиты и займы		3,151,329	3,675,818
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18	2,417,092	2,756,659
Обязательства по прочим налогам		72,909	118,659
Обязательства по дивидендам		347,427	14,335
Обязательства по текущему налогу на прибыль		134,960	241,384
Краткосрочные обязательства		6,123,717	6,806,855
Итого обязательств		11,300,474	12,180,983
Итого собственного капитала и обязательств		9,495,959	9,696,637

1 Отчитывающееся предприятие

(а) Условия осуществления хозяйственной деятельности

АО «Navoiyazot» (далее – «Компания») осуществляет свою деятельность преимущественно в Республике Узбекистан. Соответственно, на бизнес Компании оказывают влияние экономика и финансовые рынки Республики Узбекистан, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и административная системы продолжают развиваться, однако сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям, что вкупе с другими юридическими и фискальными преградами создает дополнительные проблемы для предприятий, ведущих бизнес в Республике Узбекистан.

Представленная финансовая отчетность отражает точку зрения руководства на то, какое влияние оказывают условия ведения бизнеса в Республике Узбекистан на деятельность и финансовое положение Компании. Фактическое влияние будущих условий хозяйствования может отличаться от оценок их руководством.

(б) Организационная структура и деятельность

Компания была создана как государственное предприятие в 1964 году. Приказом Госкомимущества Республики Узбекистан № 86к-ПО от 29 марта 2002 года производственное объединение «Navoiyazot» было преобразовано в открытое акционерное общество.

Компания зарегистрирована по адресу 210105, Республика Узбекистан, г. Навои – 5.

Основной деятельностью Компании является переработка природного газа в минеральные удобрения, производство химических реагентов для золотодобычи и продукции малотоннажной химии. Деятельность Компании в основном ведется г. Навои. Продукция Компании реализуется в Республике Узбекистан и за ее пределами.

Акционерами Компании являются:

	Доля владения, %	
	30 июня 2026 года	31 декабря 2025 года
Министерство экономики и финансов Республики Узбекистан	100%	75%
Национальный инвестиционный фонд Республики Узбекистан		25%

В соответствии с Постановлением Президента Республики Узбекистан № ПП-74 от 25 февраля 2026 года «О мерах по повышению эффективности деятельности предприятий с государственным участием и коммерческих банков» Министерство экономики и финансов Республики Узбекистан владеет акций Компании в размере 100%.

2 Основы учета в соответствии с МСФО

Данная сокращенная промежуточная финансовая информация за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2026 года, подготовлена в соответствии с Международным стандартом финансовой отчетности (МСФО) 34 «Промежуточная финансовая отчетность», выпущенным Советом по международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО).

Данная сокращенная промежуточная финансовая информация должна рассматриваться в совокупности с годовой финансовой отчетностью Компании за год, закончившийся 31 декабря 2025 года. Данная сокращенная промежуточная финансовая информация не содержит всей информации и раскрытий, требуемых в годовой финансовой отчетности. Компания опустила некоторые раскрытия, которые в значительной степени дублируют информацию, содержащуюся в ее аудированной годовой финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2025 года.

Принятые при подготовке сокращенной промежуточной финансовой информации учетные политики соответствуют политикам, применявшимся при подготовке годовой финансовой отчетности Компании за год, закончившийся 31 декабря 2025 года, за исключением внесения поправок в стандарты, вступивших в силу с 1 января 2026 года. Компания не внесла досрочных изменений в какие-либо стандарты, толкования или поправки, которые были выпущены, но еще не вступили в силу.

Допущение о непрерывности деятельности

Данная сокращенная промежуточная финансовая информация подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности, поскольку руководство Компании на дату утверждения данной сокращенной промежуточной финансовой информации обоснованно ожидает, что Компания располагает достаточными ресурсами для продолжения своей операционной деятельности как минимум в течение следующих 12 месяцев с даты публикации сокращенной промежуточной финансовой информации.

При оценке статуса непрерывности деятельности руководство компании учло ее финансовое положение, ожидаемые будущие результаты деятельности, заемные средства и другие доступные кредитные линии, прогнозируемое соблюдение условий по этим заемным средствам, а также обязательства по капитальным затратам и планы будущего расширения.

3 Функциональная валюта и валюта представления отчетности

Национальной валютой Республики Узбекистан является узбекский сум (далее – сум), и эта же валюта является функциональной валютой Компании, а также валютой, в которой представлена настоящая финансовая отчетность. Все числовые показатели, представленные в сумах, округлены до (ближайшего) миллиона, если не указано иное.

4 Использование расчетных оценок и профессиональных суждений

Подготовка финансовой отчетности в соответствии со стандартами финансовой отчетности МСФО требует использования руководством профессиональных суждений, допущений и расчетных оценок, которые влияют на то, как применяются положения учетной политики и в каких суммах отражаются активы, обязательства, доходы и расходы. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Допущения и сделанные на их основе расчетные оценки регулярно анализируются на предмет необходимости их изменения. Изменения в расчетных оценках признаются в том отчетном периоде, когда эти оценки были пересмотрены, и во всех последующих периодах, затронутых указанными изменениями.

Оценка справедливой стоимости

Определенные положения учетной политики Компании и ряд раскрытий требуют оценки справедливой стоимости как финансовых, так и нефинансовых активов и обязательств.

При необходимости проведения сложных расчетов для целей оценки справедливой стоимости Компания привлекает независимых специалистов по оценке. Основные допущения, используемые в оценке, согласовываются с руководством Компании.

При оценке справедливой стоимости актива или обязательства Компания применяет, насколько это возможно, наблюдаемые рыночные данные. Оценки справедливой стоимости относятся к различным уровням иерархии справедливой стоимости в зависимости от исходных данных, используемых в рамках соответствующих методов оценки:

- Уровень 1: котируемые (нескорректированные) цены на идентичные активы и обязательства на активных рынках.
- Уровень 2: исходные данные, помимо котируемых цен, применяемых для оценок Уровня 1, которые являются наблюдаемыми либо непосредственно (т. е. такие как цены) либо косвенно (т. е. определенные на основе цен).

- Уровень 3: исходные данные для активов и обязательств, которые не основаны на наблюдаемых рыночных данных (ненаблюдаемые исходные данные).

Если исходные данные, используемые для оценки справедливой стоимости актива или обязательства, могут быть отнесены к различным уровням иерархии справедливой стоимости, то оценка справедливой стоимости в целом относится к тому уровню иерархии, которому соответствуют исходные данные наиболее низкого уровня, являющиеся существенными для всей оценки.

Компания признает переводы между уровнями иерархии справедливой стоимости на дату окончания отчетного периода, в течение которого данное изменение имело место.

5 Выручка

Компания получает выручку в основном от продажи минеральных удобрений, химической и сопутствующей продукции.

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Цианистый натрий	1,650,315	866,934
Аммиачная селитра	1,278,306	1,390,206
Карбамид	1,000,831	982,199
ПВХ	340,071	323,924
Прочая продукция органической химии	197,377	154,003
Прочая продукция азотного производства	99,891	81,057
Прочая продукция	89,405	49,835
Итого выручки	4,656,196	3,848,159

Практически вся выручка относится к договорам с покупателями. Экспорт производится через связанную сторону ООО «UZKIMYOIMPEKS».

6 Расходы

(а) Себестоимость продаж

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Природный газ	902,866	840,595
Электроэнергия	458,954	380,754
Расходы на оплату труда	479,621	342,241
Амортизация	230,063	220,339
Сырье и материалы	277,983	158,472
Налоги	85,641	83,948
Закупки услуг	179,308	39,389
Социальные взносы	54,334	38,440
Теплоэнергия	1,458	1,320
Прочее	692	349
Изменение остатков ГП и НЗП	276,934	408,245
	2,947,854	2,514,092

(b) Административные расходы

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Затраты на оплату труда	36,834	29,744
Социальные затраты	21,326	18,716
Социальные взносы	4,359	3,492
Услуги банка	1,464	2,419
Прочее	17,535	16,715
	81,518	71,087

(c) Прочие расходы

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Штрафы	34,820	80,134
Прочее	80,075	40,718
	114,895	120,852

7 Нетто-величина финансовых расходов

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Нетто-величина прибыли от изменения обменных курсов иностранных валют	54,018	5,315
Прочее	22	22
Итого финансовые доходы	54,040	5,337
Процентный расход	(184,039)	(294,657)
Амортизация дисконта	(70,725)	(68,851)
Нетто-величина убытка от изменения обменных курсов иностранных валют	-	(53,758)
Эффект от дисконтирования долгосрочной кредиторской задолженности	-	-
Плата за государственную гарантию	-	-
Прочее	(34,207)	(3,512)
Итого финансовые расходы	(288,971)	(420,778)
Чистые финансовые расходы, признанные в составе прибыли или убытка	(234,931)	(415,441)

8 Расходы на вознаграждение работникам

млн сум	За 1 полугодие (неаудированный)	
	2026 год	2025 год
Оплата труда персонала	516,455	371,985
Социальные взносы	183,667	41,932
	700,122	413,917

9 Налог на прибыль

(а) Суммы, признанные в составе прибыли или убытка

Применимая налоговая ставка для Компании в 2026 году составила 15% (2025 год: 15%) и представляет собой ставку налога на прибыль для узбекских компаний.

млн сум	За 1 полугодие	
	2026 год	2025 год
Текущий налог на прибыль		
Начислено в отчетном периоде	(107,641)	(40,920)
	(107,641)	(40,920)
Отложенный налог на прибыль		
Возникновение временных разниц	(116,081)	(139,217)
	(116,081)	(139,217)
Общая сумма расхода по налогу на прибыль	(223,722)	(180,137)

(б) Сверка эффективной ставки налога:

	За 1 полугодие (неаудированный)			
	2026 год		2025 год	
	млн сум	%	млн сум	%
Прибыль до налогообложения	1,261,069	100%	700,060	100%
Налог на прибыль, рассчитанный применимой ставке	(189,160)	15%	(105,009)	15%
Невычитаемые расходы	(34,562)	3%	(75,128)	11%
	(223,722)	18%	(180,137)	26%

10 Скорректированный показатель прибыли до вычета процентов, налогов и амортизации (скорректированный показатель EBITDA)

Руководство Компани представило информацию о скорректированном показателе EBITDA. Этот показатель используется руководством при оценке финансовых результатов деятельности Компании, и поэтому руководство полагает, что его представление является уместным. Скорректированный показатель EBITDA рассчитывается путем корректировки показателя прибыли до налогообложения с целью исключения влияния чистых финансовых расходов и амортизации.

Скорректированный показатель EBITDA не является установленным показателем для оценки финансовых результатов согласно МСФО. Соответственно порядок расчета скорректированного показателя EBITDA, применяемый Компанией, может не соответствовать порядку расчета одноименного показателя, применяемому другими предприятиями.

Сверка скорректированного показателя EBITDA с прибылью до налогообложения за период

млн сум	За 1 полугодие	
	2026 год	2025 год
Прибыль до налогообложения	1,261,069	700,060
Корректировки:		
Чистые финансовые расходы	234,931	415,441
Амортизация	326,279	218,523
Скорректированный показатель EBITDA	1,822,279	1,334,024

11 Основные средства

млн сум	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
<i>Условная первоначальная стоимость</i>						
Сальдо на 1 января 2025 года	2,522,172	4,895,088	31,358	515,251	161,166	8,125,035
Поступления	-	-	-	62,533	102,124	164,657
Ввод в эксплуатацию	14,823	43,834	6,054	28,414	(82,055)	11,071
Выбытия	(2,344)	(11,151)	(902)	(8)	(5,297)	(19,702)
Сальдо на 30 июня 2025 года (неаудированный)	2,534,651	4,927,771	36,510	606,190	175,938	8,281,060
<i>Амортизация и убытки от обесценения</i>						
Сальдо на 1 января 2025 года	455,454	1,090,357	21,200	285,105	29,988	1,882,104
Амортизация за отчетный период	49,513	140,820	1,064	27,126	-	218,523
Обесценение	-	-	-	-	8,599	8,599
Выбытия	(1,299)	(7,932)	(850)	(2)		(10,083)
Сальдо на 30 июня 2025 года (неаудированный)	503,668	1,223,245	21,414	312,229	38,587	2,099,143
<i>Балансовая стоимость</i>						
На 1 января 2025 года	2,066,718	3,804,731	10,158	230,146	131,178	6,242,931
На 30 июня 2025 года (неаудированный)	2,030,983	3,704,526	15,096	293,961	137,351	6,181,917

млн сум	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Транспортные средства	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
Условная первоначальная стоимость						
Сальдо на 1 января 2026 года	2,544,492	4,957,855	44,912	877,160	153,916	8,578,336
Поступления	-	-	-	10,923,	133,639	144,562
Ввод в эксплуатацию	21,845	96,225	18,012	38,525	(114,911)	59,696
Выбытия	(101)	(15,952)	(691)	(2)	(3,911)	(20,657)
Сальдо на 30 июня 2026 года (неаудированный)	2,566,236	5,038,128	62,234	926,606	168,733	8,761,937
Амортизация и убытки от обесценения						
Сальдо на 1 января 2025 года	553,607	1,357,744	20,558	354,375	33,484	2,319,768
Амортизация за отчетный период	51,256	147,476	3,077	124,470	-	326,279
Обесценение	-	-	-	-	22,637	22,637
Выбытия	(30)	(8,824)	(684)	(2)		(9,540)
Сальдо на 30 июня 2026 года (неаудированный)	604,833	1,496,396	22,951	478,843	56,121	2,659,144
Балансовая стоимость						
На 1 января 2026 года	1,990,885	3,600,111	24,354	522,786	120,432	6,258,568
На 30 июня 2026 года (неаудированный)	1,961,403	3,541,732	39,283	447,763	112,612	5,981,702

12 Инвестиции, учитываемые методом долевого участия

млн сум	30 июня 2026 года (неаудированный)	31 декабря 2025 года
Участие в совместных предприятиях	419,646	404,801
Прочее	21,895	13,493
	441,541	418,294

(а) Совместные предприятия

СП ООО «JV Continaz» является совместным предприятием, в котором у Компании имеется совместный контроль, и процент владения Компании составляет 49%. В соответствии с акционерным договором между акционерами СП ООО «JV Continaz», решения по значимым видам деятельности предприятия принимаются совместно. Оба акционера имеют равное представительство в правлении компании. Соответственно, Компания классифицировала свою долю в СП ООО «JV Continaz» как долю участия в совместном предприятии.

СП ООО «JV Continaz» является производителем химической продукции в Республике Узбекистан. Основные виды выпускаемой продукции предприятия: КФК (карбамидоформальдегидный концентрат) и формалин. СП ООО «JV Continaz» не является публичной компанией.

13 Запасы

млн сум	30 июня 2026 года (неаудированный)	31 декабря 2025 года
Сырье и расходные материалы	953,800	741,970
Готовая продукция и товары для перепродажи	283,231	701,918
Незавершенное производство	67,881	45,654
Резерв под обесценение	(112,283)	(122,896)
	1,192,629	1,366,646

14 Торговая и прочая дебиторская задолженность

млн сум	30 июня 2026 года	31 декабря 2025 года
Торговая дебиторская задолженность	668,163	597,421
Авансы поставщикам	52,356	62,992
Дебиторская задолженность по прочим налогам	1,924	5,464
Прочая дебиторская задолженность	45,546	8,634
Резерв по сомнительным долгам	(3,423)	(3,423)
Итого краткосрочная дебиторская задолженность	764,566	671,088
Торговая дебиторская задолженность	101,259	40,215
Авансы, выданные за долгосрочные активы	26,168	22,451
Итого долгосрочная дебиторская задолженность	127,427	62,666
Итого дебиторская задолженность	891,993	733,754

15 Денежные средства и их эквиваленты

млн сум	30 июня 2026 года (неаудированный)	31 декабря 2025 года
Остатки на банковских счетах	195,781	53,792
Денежные средства в кассе	82	65
Денежные средства и их эквиваленты	195,863	53,857

Остатки на банковских счетах находятся в банках под контролем государства.

Справедливая стоимость денежных средств и их эквивалентов равна их балансовой стоимости. Остатки на банковских счетах не просрочены и не обесценены.

16 Собственный капитал

(a) Уставный капитал

	Обыкновенные акции	
	30 июня 2026 года	31 декабря 2025 года
<i>Количество акций, если не указано иное</i>		
Объявленные акции	3,732,451,954	3,732,451,954
Номинальная стоимость одной акции	196.11	196.11
Выпущено на начало года	2,463,027,163	2,463,027,163
Выпущено на конец года, полностью оплачено	3,732,451,954	3,732,451,954

Все обыкновенные акции дают одинаковые права в отношении остаточных активов Компании.

Обыкновенные акции

Держатели обыкновенных акций имеют право на получение дивидендов, объявляемых время от времени, а также имеют право голосовать на собраниях акционеров Компании исходя из правила «одна акция – один голос».

(b) Прочие операции с собственниками

В соответствии с Законом Республики Узбекистан № 1105 от 25 декабря 2025 года, государственные предприятия с долей государства 50% и более в уставном фонде обязаны перечислять 50% от прибыли 2025 года в государственный бюджет в качестве дивидендов. Обязательство по выплате дивидендов в размере 347,427 млн сум на отчетную дату было полностью погашено в течении третьего квартала 2026 года.

17 Управление капиталом

Политика Компании направлена на поддержание устойчивой базы капитала, с тем чтобы сохранить доверие инвесторов, кредиторов и рынка, а также обеспечение будущего развития бизнеса.

Компания стремится поддерживать баланс между более высокой доходностью, достижение которой возможно при более высоком уровне заимствований, и преимуществами, и безопасностью, которые обеспечивает устойчивое положение в части собственного капитала.

Компания не имеет официальной политики по управлению капиталом, однако руководство предпринимает меры по поддержанию собственного капитала на уровне, достаточном для удовлетворения операционных и стратегических потребностей Компании, а также для поддержания доверия участников рынка. Это достигается посредством эффективного управления денежными средствами, постоянного мониторинга выручки и прибыли Компании, а также планирования долгосрочных инвестиций. Осуществляя данные меры, Компания стремится обеспечить устойчивый рост прибылей.

В течение отчетного периода не произошло никаких изменений в подходах Компании к управлению капиталом.

18 Торговая и прочая кредиторская задолженность

млн сум	30 июня 2026 года (неаудированный)	31 декабря 2025 года
Торговая кредиторская задолженность	1,417,543	1,555,137
Прочая кредиторская задолженность	989,926	1,190,473
Авансы полученные	9,623	11,049
Итого краткосрочная кредиторская задолженность	2,417,092	2,756,659

19 Справедливая стоимость

(a) Справедливая стоимость и иерархия справедливой стоимости

Компания не имеет финансовых активов и обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости, за исключением инвестиций в долевыe инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход. Данные инвестиции относятся к Уровню 1. Их справедливая стоимость определяется на основе рыночных котировок.

(b) Оценка справедливой стоимости

(i) Методы оценки и существенные ненаблюдаемые исходные данные

В приведенной ниже таблице представлены используемые методы оценки справедливой стоимости для Уровней 1, 2 и 3 иерархии справедливой стоимости, а также существенные ненаблюдаемые исходные данные.

Финансовые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости

Вид финансового инструмента	Метод оценки
Инвестиции в долевыe инструменты	Метод оценки по рыночным котировкам

Финансовые инструменты, не оцениваемые по справедливой стоимости

Вид финансового инструмента	Метод оценки
Денежные средства и их эквиваленты	Финансовые активы по амортизированной стоимости
Прочие инвестиции	Метод дисконтированных денежных потоков
Торговая и прочая дебиторская задолженность	Финансовые активы по амортизированной стоимости
Прочие финансовые обязательства*	Метод дисконтированных денежных потоков

*Прочие финансовые обязательства включают банковские кредиты, торговую и прочую кредиторскую задолженность.

20 Условные активы и обязательства

(a) Страхование

Рынок страховых услуг в Республике Узбекистан находится на стадии становления и многие формы страхования, распространенные в других странах мира, пока не доступны в Узбекистане. Компания не имеет полной страховой защиты в отношении своих производственных сооружений, убытков, вызванных остановками производства, или возникших обязательств перед третьими сторонами в связи с ущербом, нанесенном объектам недвижимости или окружающей среде в результате аварий или деятельности Компании. До тех пор, пока Компания не будет иметь полноценного страхового покрытия, существует риск того, что утрата или повреждение определенных активов может оказать существенное негативное влияние на деятельность и финансовое положение Компании.

(b) Судебные разбирательства

В течение года Компания участвовала в ряде судебных разбирательств (как в качестве истца, так и в качестве ответчика), инициированных в процессе ее обычной хозяйственной деятельности. По состоянию на отчетную дату ряд судебных разбирательств, в которых участвовала Компания, не был завершен. По мнению руководства, у Компании отсутствуют судебные разбирательства, которые могли бы оказать существенное негативное влияние на результаты операционной деятельности, финансовое положение либо денежные потоки Компании и которые не отражены в данной финансовой отчетности Компании или не раскрыты в примечаниях к ней.

(c) Налоговые риски**Условные налоговые обязательства в Узбекистане**

Налоговая система Узбекистана продолжает развиваться и характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений и судебных решений, которые бывают противоречивы, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами.

Проверками и расследованиями в отношении правильности исчисления налогов занимаются несколько регулирующих органов различных уровней, имеющих право налагать крупные штрафы, начислять пени и взимать проценты. Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в течение трех последующих календарных лет. Все эти обстоятельства могут привести к тому, что налоговые риски в Узбекистане будут значительно выше, чем в других странах. Руководство Компании, исходя из своего понимания применимого узбекского налогового законодательства, официальных разъяснений и судебных решений, считает, что налоговые обязательства отражены в полном объеме. Тем не менее, трактовка этих положений налоговыми органами и судами может быть иной и в случае, если налоговые органы смогут доказать правомерность своей позиции, это может оказать значительное влияние на настоящую финансовую отчетность.

21 Связанные стороны**(a) Конечная контролирующая сторона**

Министерство экономики и финансов Республики Узбекистан является акционером Компании. Конечной контролирующей стороной Компании является Республика Узбекистан.

(b) Операции с правительством

Правительство Узбекистана владеет 100% акций и прав голосования в Компании (2025 год: 100%) и это владение позволяет Правительству оказывать существенное влияние на ее деятельность. Кроме того, Компания ведет операции с рядом предприятий, которые находятся под контролем или совместным контролем Правительства Узбекистана.

22 События после отчетной даты

В течение третьего квартала 2026 года покупатель, чья дебиторская задолженность по состоянию на 30 июня 2026 года составила 550,181 млн сум, произвел выплату в размере 526,879 млн сум.

23 Существенные положения учетной политики

Положения учетной политики, описанные ниже, применялись последовательно во всех отчетных периодах, представленных в настоящей финансовой отчетности.

(a) Выручка

(i) Продажа товаров

Компания получает выручку в основном от продажи минеральных удобрений, химических реагентов и продукции малотоннажной химии. Прочая выручка включает в себя выручку от предоставления услуг, продажи прочей готовой продукции (см. Примечание 5).

Обычно Компания признает выручку в момент времени, когда существует убедительное доказательство (обычно имеющее форму исполненного договора продажи) того, что контроль над товарами передан покупателю. Момент передачи контроля, условия оплаты варьируются в зависимости от конкретных условий договора купли-продажи и характеристик покупателя. Как правило, расчеты по конкретному договору с покупателем проходят в период менее года, поэтому Компания применяет упрощение практического характера и не рассчитывает значительный компонент финансирования по таким договорам.

Компания не предоставляет скидок, премий и бонусов своим покупателям.

Компания предоставляет стандартные условия гарантий по качеству своей продукции. Отдельное обязательство по предоставлению гарантии по продукции в рамках договоров с покупателями не выделяется.

(b) Финансовые доходы и финансовые расходы

В состав финансовых доходов и расходов Компании входят:

- процентный доход;
- процентный расход;
- дисконтирование;
- прибыль или убыток от переоценки финансовых активов и финансовых обязательств, выраженных в иностранной валюте.

Процентный доход или расход, дисконтирование признаются с использованием метода эффективной ставки процента.

«Эффективная процентная ставка» – это ставка, дисконтирующая расчетные будущие денежные выплаты или поступления на протяжении ожидаемого срока действия финансового инструмента точно до:

- валовой балансовой стоимости финансового актива; или
- амортизированной стоимости финансового обязательства.

При расчете процентного дохода и расхода эффективная процентная ставка применяется к величине валовой балансовой стоимости актива (когда актив не является кредитно-обесцененным) или амортизированной стоимости обязательства. Однако для финансовых активов, которые стали кредитно-обесцененными после первоначального признания, процентный доход рассчитывается путем применения эффективной процентной ставки к величине амортизированной стоимости финансового актива. Если финансовый актив больше не является кредитно-обесцененным, то расчет процентного дохода снова проводится на валовой основе.

(c) Иностранная валюта

Операции в иностранной валюте

Операции в иностранной валюте пересчитываются в соответствующей функциональной валюте Компании по обменным курсам на даты совершения этих операций.

Монетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте на отчетную дату, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на эту отчетную дату. Положительная или отрицательная курсовая разница по монетарным статьям представляет собой разницу между амортизированной стоимостью соответствующей статьи в функциональной валюте на начало отчетного периода, скорректированная на проценты, начисленные по эффективной ставке процента, и платежи за отчетный период, и амортизированной стоимостью

этой статьи в иностранной валюте, пересчитанной по обменному курсу на конец данного отчетного периода.

Немонетарные активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте и оцениваемые по справедливой стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости. Немонетарные статьи, которые оцениваются исходя из первоначальной стоимости в иностранной валюте, пересчитываются по обменному курсу на дату совершения соответствующей операции.

Курсовые разницы, возникающие при пересчете, признаются в общем случае в составе прибыли или убытка за период.

Однако курсовые разницы, возникающие в результате пересчета следующих статей, признаются в составе прочего совокупного дохода:

- инвестиция в долевые ценные бумаги, классифицированные по усмотрению предприятия как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (за исключением случая обесценения – тогда курсовые разницы, которые были признаны в составе прочего совокупного дохода, реклассифицируются в состав прибыли или убытка).

(d) Вознаграждения работникам

Краткосрочные вознаграждения

При определении величины обязательства в отношении краткосрочных вознаграждений работникам дисконтирование не применяется, и соответствующие расходы признаются по мере оказания услуг работниками. В отношении сумм, ожидаемых к выплате в рамках краткосрочного плана выплаты денежных премий или участия в прибыли, признается обязательство, если у Компании есть существующее юридическое либо обусловленное сложившейся практикой обязательство по выплате соответствующей суммы, возникшее в результате оказания услуг работниками в прошлом, и величину этого обязательства можно надежно оценить.

Когда взносы Компании в социальные программы направлены на благо общества в целом, а не ограничиваются выплатами в пользу работников Компании, они признаются в составе прибыли или убытка за период по мере их осуществления.

(e) Налог на прибыль

Расход по налогу на прибыль включает в себя текущий налог на прибыль и отложенный налог и отражается в составе прибыли или убытка за период за исключением той их части, которая относится к сделке по объединению бизнеса или к операциям, признаваемым непосредственно в составе собственного капитала или в составе прочего совокупного дохода.

(i) Текущий налог

Текущий налог на прибыль включает сумму налога, которая, как ожидается, будет уплачена или возмещена в отношении налогооблагаемой прибыли или налогового убытка за год, и которая рассчитана на основе налоговых ставок, действующих или по существу действующих по состоянию на отчетную дату, а также корректировки по налогу к уплате за прошлые периоды. В расчет обязательства по текущему налогу на прибыль также включается величина налогового обязательства, возникшего в связи дивидендами.

(ii) Отложенный налог

Отложенный налог признается в отношении временных разниц, возникающих между балансовой стоимостью активов и обязательств, определяемой для целей их отражения в финансовой отчетности, и их налоговой базой. Отложенный налог не признается в отношении:

- временных разниц, возникающих при первоначальном признании активов и обязательств в результате осуществления сделки, не являющейся сделкой по объединению бизнеса и не оказывающей влияния ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль или налоговый убыток;
- временных разниц, относящихся к инвестициям в дочерние, ассоциированные предприятия и совместную деятельность, в той мере, в которой Компания способна контролировать сроки

восстановления этих временных разниц и существует вероятность, что эти временные разницы не будут восстановлены в обозримом будущем; и

- налогооблагаемых временных разниц, возникающих при первоначальном признании гудвила.

Отложенные налоговые активы признаются в отношении неиспользованных налоговых убытков, налоговых кредитов и вычитаемых временных разниц только в той мере, в какой вероятно получение будущей налогооблагаемой прибыли, за счет которой они могут быть реализованы. Величина будущей налогооблагаемой прибыли определяется на основе величины соответствующих налогооблагаемых временных разниц к восстановлению. При отсутствии достаточной суммы соответствующих налогооблагаемых временных разниц для признания отложенного налогового актива в полном размере, дополнительно принимается во внимание будущая налогооблагаемая прибыль, которая определяется на основе его бизнес-планов и не учитывает влияние восстановления существующих временных разниц. Величина отложенных налоговых активов анализируется по состоянию на каждую отчетную дату и уменьшается в той мере, в которой реализация соответствующих налоговых выгод более не является вероятной. Подобные списания подлежат восстановлению в случае повышения вероятности наличия будущей налогооблагаемой прибыли.

Непризнанные отложенные налоговые активы повторно оцениваются на каждую отчетную дату и признаются в той мере, в которой становится вероятным, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит возместить этот отложенный налоговый актив.

Величина отложенного налога определяется исходя из налоговых ставок, которые будут применяться в будущем, в момент восстановления временных разниц, основываясь на действующих или по существу введенных в действие законах по состоянию на отчетную дату.

Оценка отложенного налога отражает налоговые последствия, следующие из способа, которым Компания намеревается возместить или погасить балансовую стоимость своих активов или урегулировать обязательства на конец отчетного периода.

Отложенные налоговые активы и обязательства зачитываются в том случае, если имеется юридически закрепленное право проводить зачет текущих налоговых активов против текущих налоговых обязательств и эти активы и обязательства относятся к налогам на прибыль, взимаемым одним и тем же налоговым органом с одного и того же налогооблагаемого предприятия, либо с разных налогооблагаемых предприятий, но эти предприятия намерены урегулировать текущие налоговые обязательства и активы на нетто-основе или реализация налоговых активов этих предприятий будет осуществлена одновременно с погашением их налоговых обязательств.

При определении величины текущего и отложенного налога на прибыль Компания учитывает влияние неопределенных налоговых позиций и возможность доначисления налогов и начисления штрафов и пеней за несвоевременную уплату налога. Основываясь на результатах своей оценки целого ряда факторов, а также на трактовке узбекского налогового законодательства и опыте прошлых лет, руководство Компании полагает, что обязательства по уплате налогов за все налоговые периоды, за которые налоговые органы имеют право проверить полноту расчетов с бюджетом, отражены в полном объеме. Данная оценка основана на расчетных оценках и допущениях и может предусматривать формирование ряда профессиональных суждений относительно влияния будущих событий. С течением времени в распоряжение Компании может поступать новая информация, в связи с чем у Компании может возникнуть необходимость изменить свои суждения относительно адекватности существующих обязательств по уплате налогов. Подобные изменения величины обязательств по уплате налогов повлияют на сумму налога за период, в котором данные суждения изменились.

(f) Запасы

Запасы отражаются по наименьшей из двух величин: себестоимости или чистой цене продажи. Себестоимость запасов определяется на основе метода средневзвешенной стоимости и в нее включаются затраты на приобретение запасов, затраты на производство или переработку и прочие затраты на доставку запасов до их настоящего местоположения и приведения их в

соответствующее состояние. Применительно к запасам собственного производства и незавершенного производства, в себестоимость также включается соответствующая доля производственных накладных расходов, рассчитываемая исходя из нормальной загрузки производственных мощностей предприятия.

Чистая цена продажи представляет собой предполагаемую (расчетную) цену продажи запасов в ходе обычной деятельности предприятия, за вычетом расчетных затрат на завершение производства запасов и на их продажу.

(g) Основные средства

(i) Признание и оценка

Объекты основных средств отражаются по себестоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и накопленных убытков от обесценения.

В себестоимость включаются затраты, непосредственно связанные с приобретением соответствующего актива. В себестоимость активов, возведенных (построенных) собственными силами включаются затраты на материалы, прямые затраты на оплату труда, все другие затраты, непосредственно связанные с приведением активов в рабочее состояние для использования их по назначению, затраты на демонтаж и удаление активов и восстановление занимаемого ими участка, и капитализированные затраты по займам. Затраты на приобретение программного обеспечения, неразрывно связанного с функциональным назначением соответствующего оборудования, капитализируются в стоимости этого оборудования.

Если значительные компоненты, составляющие объект основных средств, имеют разный срок полезного использования, они учитываются как отдельные объекты (значительные компоненты) основных средств.

Любая сумма прибыли или убытка от выбытия объекта основных средств определяется посредством сравнения поступлений от его выбытия с его балансовой стоимостью и признается в нетто-величине по строке «прочие доходы» или «прочие расходы» в составе прибыли или убытка за период.

(ii) Последующие затраты

Последующие затраты увеличивают стоимость объекта основных средств только, если существует высокая вероятность того, что они приведут к получению предприятием дополнительных экономических выгод в будущем.

Затраты, понесенные в связи с повседневным обслуживанием объекта основных средств, признаются в составе прибыли или убытка за период в момент их возникновения.

(iii) Амортизация

Объекты основных средств амортизируются с даты, когда они установлены и готовы к использованию, а для объектов основных средств, возведенных собственными силами – с момента завершения строительства объекта и его готовности к эксплуатации. Амортизация рассчитывается исходя из себестоимости актива за вычетом его расчетной остаточной стоимости.

Как правило, каждый компонент объекта основных средств амортизируется линейным методом на протяжении ожидаемого срока его полезного использования, поскольку именно такой метод наиболее точно отражает характер ожидаемого потребления будущих экономических выгод, заключенных в активе, и амортизационные отчисления включаются в состав прибыли или убытка за период. Земельные участки не амортизируются.

Ожидаемые сроки полезного использования основных средств в отчетном и сравнительном периодах были следующими:

— здания и сооружения	2 - 40 лет;
— машины и оборудование	2 - 30 лет;
— транспортные средства	2 - 19 лет;

— прочие 2 - 7 лет.

Методы амортизации, ожидаемые сроки полезного использования и остаточная стоимость основных средств анализируются по состоянию на каждую отчетную дату, и корректируются в случае необходимости.

Финансовые инструменты

(i) Признание и первоначальная оценка

Торговая дебиторская задолженность первоначально признается в момент ее возникновения. Все прочие финансовые активы и обязательства первоначально признаются, когда Компания вступает в договорные отношения, предметом которых являются указанные инструменты.

Финансовый актив (если это не торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования) или финансовое обязательство первоначально оценивается по справедливой стоимости, а для объекта учета, оцениваемого не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, плюс сумма затрат по сделке, которые напрямую относятся к его приобретению или выпуску. Торговая дебиторская задолженность, которая не содержит значительного компонента финансирования, первоначально оценивается по цене сделки.

(ii) Классификация и последующая оценка

Финансовые активы

При первоначальном признании финансовый актив классифицируется как оцениваемый: по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долговых инструментов, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход – для долевого инструментов, либо по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы реклассифицируются после их первоначального признания, только если Компания изменяет бизнес-модель управления финансовыми активами, и в этом случае все финансовые активы, на которые оказано влияние, реклассифицируются в первый день первого отчетного периода, следующего за изменением бизнес-модели.

Финансовый актив оценивается по амортизированной стоимости только в случае, если он отвечает обоим нижеследующим условиям и не классифицирован по усмотрению Компании как оцениваемый по справедливой стоимости через прибыль или убыток:

- он удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание активов для получения предусмотренных договором денежных потоков, и
- его договорные условия предусматривают возникновение в установленные сроки денежных потоков, которые представляют собой выплату исключительно основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы.

Инвестиция в долговой инструмент оценивается по справедливой стоимости через прочий совокупный доход только в случае, если она отвечает обоим нижеследующим условиям и не классифицирована по усмотрению Компании как оцениваемая по справедливой стоимости через прибыль или убыток:

- он удерживается в рамках бизнес-модели, цель которой достигается как путем получения предусмотренных договором денежных потоков, так и путем продажи финансовых активов, и
- его договорные условия предусматривают возникновение в установленные сроки денежных потоков, которые представляют собой выплату исключительно основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы.

При первоначальном признании инвестиций в долевого инструменты, не предназначенные для торговли, Компания может по собственному усмотрению принять решение, без права его последующей отмены, представлять последующие изменения их справедливой стоимости в

составе прочего совокупного дохода. Данный выбор производится для каждой инвестиции в отдельности.

Все финансовые активы, которые не отвечают критериям для их оценки по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, как описано выше, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Это включает все производные финансовые активы. При первоначальном признании Компания может по собственному усмотрению классифицировать, без права последующей реклассификации, финансовый актив, который отвечает критериям для оценки по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, как оцениваемый по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если это позволит устранить или значительно уменьшить учетное несоответствие, которое иначе возникло бы.

Финансовые активы – оценка бизнес-модели

Компания проводит оценку цели бизнес-модели, в рамках которой удерживается актив, на уровне портфеля финансовых инструментов, поскольку это наилучшим образом отражает способ управления бизнесом и предоставления информации руководству. При этом рассматривается следующая информация:

- политики и цели, установленные для данного портфеля, а также действие указанных политик на практике. Это включает стратегию руководства на получение процентного дохода, предусмотренного договором, поддержание определенной структуры процентных ставок, обеспечение соответствия сроков погашения финансовых активов срокам погашения финансовых обязательств, используемых для финансирования данных активов, или ожидаемых оттоков денежных средств, или реализацию денежных потоков посредством продажи активов.
- Каким образом оценивается результативность портфеля, и каким образом эта информация доводится до сведения руководства Компании.
- Риски, влияющие на результативность бизнес-модели (и финансовых активов, удерживаемых в рамках этой бизнес-модели), и каким образом осуществляется управление этими рисками.
- Каким образом осуществляется вознаграждение менеджеров, ответственных за управление портфелем (например, зависит ли это вознаграждение от справедливой стоимости указанных активов или от полученных по активам предусмотренных договором потоков денежных средств).
- Частота, объем и сроки продаж финансовых активов в прошлых периодах, причины таких продаж, а также ожидания в отношении будущего уровня продаж.

Передача финансовых активов третьим сторонам в сделках, которые не отвечают критериям прекращения признания, не рассматриваются как продажи для этой цели, и Компания продолжает признание этих активов.

Финансовые активы, которые удерживаются для торговли или находятся в управлении, и результативность которых оценивается на основе справедливой стоимости, оцениваются по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы – оценка того, являются ли предусмотренные договором потоки денежных средств исключительно выплатой основной суммы и процентов

Для целей данной оценки «основная сумма» определяется как справедливая стоимость финансового актива при его первоначальном признании. «Проценты» определяются как возмещение за временную стоимость денег, за кредитный риск в отношении основной суммы, остающейся непогашенной в течение определенного периода времени, и за другие основные риски и затраты, связанные с кредитованием (например, риск ликвидности и административные затраты), а также включают маржу прибыли.

При оценке того, являются ли предусмотренные договором денежные потоки исключительно выплатами основной суммы и процентов на непогашенную часть основной суммы («критерий SPPI»), Компания анализирует договорные условия финансового инструмента. Сюда входит оценка того, содержит ли финансовый актив какое-либо договорное условие, которое может изменить сроки или сумму предусмотренных договором денежных потоков так, что финансовый актив не будет удовлетворять анализируемому требованию. При проведении оценки Компания анализирует:

- условные события, которые могут изменить сроки или сумму потоков денежных средств;
- условия, которые могут корректировать купонную ставку, предусмотренную договором, включая условия о переменной ставке;
- условия о досрочном погашении и пролонгации срока действия; и
- условия, которые ограничивают требования Компании денежными потоками от оговоренных активов (например, финансовые активы без права регресса).

Условие о досрочном погашении соответствует критерию SPPI в том случае, если сумма, уплаченная при досрочном погашении, представляет по существу непогашенную часть основной суммы и проценты на непогашенную часть и может включать разумную дополнительную компенсацию за досрочное прекращение действия договора. Кроме того, условие о досрочном погашении рассматривается как соответствующее данному критерию в том случае, если финансовый актив приобретается или создается с премией или дисконтом относительно указанной в договоре номинальной суммы, сумма, подлежащая выплате при досрочном погашении, по существу представляет собой указанную в договоре номинальную сумму плюс предусмотренные договором начисленные (но не выплаченные) проценты (и может также включать разумную дополнительную компенсацию за досрочное прекращение действия договора); и при первоначальном признании финансового актива справедливая стоимость его условия о досрочном погашении является незначительной.

Финансовые активы – последующая оценка и прибыли и убытки

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	Эти активы впоследствии оцениваются по справедливой стоимости. Нетто-величины прибыли и убытка, включая любой процентный или дивидендный доход, признаются в составе прибыли или убытка за период.
Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости	Эти активы впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость уменьшается на величину убытков от обесценения. Процентный доход, положительные и отрицательные курсовые разницы и суммы обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток от прекращения признания признается в составе прибыли или убытка за период.
Инвестиции в долговые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	Эти активы впоследствии оцениваются по справедливой стоимости. Процентный доход, рассчитанный с использованием метода эффективной процентной ставки, положительные и отрицательные курсовые разницы и суммы обесценения признаются в составе прибыли или убытка. Прочие нетто-величины прибыли или убытка признаются в составе прочего совокупного дохода. При прекращении признания прибыли или убытки, накопленные в составе прочего совокупного дохода, реклассифицируются в категорию прибыли или убытка за период.
Инвестиции в долевого инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	Эти активы впоследствии оцениваются по справедливой стоимости. Дивиденды признаются как доход в составе прибыли или убытка за период, если только не очевидно, что дивиденд представляет собой возмещение части первоначальной стоимости инвестиции. Прочие нетто-величины прибыли или убытка признаются в составе прочего совокупного дохода и никогда не реклассифицируются в категорию прибыли или убытка за период.

Финансовые обязательства – классификация, последующая оценка и прибыли и убытки

Финансовые обязательства классифицируются как оцениваемые по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Финансовое обязательство классифицируется как оцениваемое по справедливой стоимости через прибыль или убыток, если оно классифицируется как предназначенное для торговли, это производный инструмент, или оно классифицируется так организацией по собственному усмотрению при первоначальном признании. Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, оцениваются по справедливой стоимости, и нетто-величины прибыли и убытка, включая любой процентный расход, признаются в составе прибыли или убытка. Прочие финансовые обязательства впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Процентный расход и положительные и отрицательные курсовые разницы признаются в составе прибыли или убытка. Любая прибыль или убыток, возникающие при прекращении признания, также признаются в составе прибыли или убытка.

(iii) Прекращение признания

Финансовые активы

Компания прекращает признание финансового актива в тот момент, когда она теряет предусмотренные договором права на потоки денежных средств по данному финансовому активу, либо когда она передает права на получение предусмотренных договором потоков денежных средств в результате осуществления сделки, в которой другой стороне передаются практически все риски и выгоды, связанные с правом собственности на этот финансовый актив, или в которой Компания ни передает, ни сохраняет существенную часть всех рисков и выгод, связанных с правом собственности на этот финансовый актив, но не сохраняет контроль над финансовым активом.

Компания заключает сделки, по условиям которых передает признанные в отчете о финансовом положении активы, но при этом сохраняет за собой все или практически все риски и выгоды, вытекающие из права собственности на переданные активы. В этих случаях признание переданных активов не прекращается.

Финансовые обязательства

Компания прекращает признание финансового обязательства, когда договорные обязательства по нему исполняются, аннулируются или прекращаются. Компания также прекращает признание финансового обязательства, когда его условия модифицируются и величина денежных потоков по такому модифицированному обязательству существенно отличается, и в возникающее этом случае новое финансовое обязательство, основанное на модифицированных условиях, признается по справедливой стоимости.

При прекращении признания финансового обязательства разница между погашенной балансовой стоимостью и уплаченным возмещением (включая любые переданные неденежные активы или принятые на себя обязательства) признается в составе прибыли или убытка.

(iv) Взаимозачет

Финансовые активы и финансовые обязательства взаимозачитываются и представляются в отчете о финансовом положении в нетто-величине только тогда, когда Компания в настоящий момент имеет обеспеченное юридической защитой право осуществить взаимозачет признанных сумм и намерена либо произвести расчет по ним на нетто-основе, либо реализовать актив и исполнить обязательство одновременно.

(h) Уставный капитал

Обыкновенные акции

Обыкновенные акции классифицируются как собственный капитал. Дополнительные затраты, непосредственно связанные с выпуском обыкновенных акций и опционов на акции, отражаются с учетом налогового эффекта как вычет из величины собственного капитала.

Выкуп, выбытие и повторное размещение уставного капитала (собственных акций)

В случае выкупа акций, признанных в качестве собственного капитала, сумма выплаченного возмещения, включая все непосредственно относящиеся к покупке затраты, за вычетом налогового эффекта вычитается из величины собственного капитала. Выкупленные акции классифицируются как собственные акции, выкупленные у акционеров, и представляются в составе резерва собственных акций. Сумма, вырученная в результате последующей продажи или повторного размещения собственных выкупленных акций, признается как прирост собственного капитала, а прибыль или убыток, возникающие в результате данной операции, представляются в составе добавочного капитала.

24 Новые стандарты и разъяснения, еще не принятые к использованию

Ряд новых стандартов вступает в силу для годовых периодов, начинающихся после 1 января 2026 года, с возможностью досрочного применения. Однако Компания не осуществляла досрочный переход на новые и измененные стандарты при подготовке данной финансовой отчетности.

(а) МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»

МСФО (IFRS) 18 заменит МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» и будет применяться к годовым отчетным периодам, начинающимся с 1 января 2027 года или после этой даты. Новый стандарт вводит следующие основные новые требования.

- Организации должны классифицировать все доходы и расходы по пяти категориям в отчете о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе, а именно: операционная деятельность, инвестиционная деятельность, финансовая деятельность, прекращенная деятельность и подоходный налог. Организации также должны представлять новый определяемый стандартом промежуточный итог «операционная прибыль». Чистая прибыль организаций не изменится.
- Показатели эффективности, определяемые руководством (MPM), раскрываются в одном общем примечании в финансовой отчетности.
- Предоставлены расширенные рекомендации по группированию информации в финансовой отчетности.

Кроме того, все организации должны использовать промежуточный итог операционной прибыли в качестве отправной точки в отчете о движении денежных средств при представлении денежных потоков от операционной деятельности косвенным методом.

Компания все еще находится в процессе оценки влияния нового стандарта, в частности в отношении структуры о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе Компании, отчета о движении денежных средств и дополнительных раскрытий, требуемых в отношении показателей эффективности, определяемых руководством. Компания также проводит оценку влияния на то, как информация группируется в финансовой отчетности, в том числе для статей, которые в настоящее время обозначены как «прочие».